# 早

运动 跑步 or 篮球

英语 5 安德的游戏

气功 20 小周天

创业 3 chuang

工作 4 华为

编程 5 django

洗漱洗澡做早饭

道 5 黄帝内经 + 易经 + 道德经

数学 5 复变函数

创业 99

商道 81

word 98

工作 97

心理 95

要做的有点不一样，夹带私货，确实可以这样，比如说我卖一个东西，然后夹带英语考研一的资料，我卖个笔记

没想到这里，我就遇到困难了

如果闲鱼一直不给我卖这个东西，应该怎么办

那我知道了，闲鱼平台会检查文字信息，还有图片信息

涉及到违规商品了，直接就被删除了

确实也没有什么好高兴的，我只是觉得可以激发我的思维，然后我就记了笔记，其实可能也比较无力吧

明早想去打球

十多块钱可以投入的事情：

* + - 1. Ps
      2. 卖应用程序
      3. 卖课程
      4. 简单的设计
      5. 证件照处理

三十多块钱可以投入的事情：

1. 各种自定义设计
2. 程序实现

百元可以投入的事情：

1. 嵌入式

开始创建自己的人脉：

1. 知乎
2. 哔哩哔哩
3. 抖音
4. 微博

还是平台不给推流了

难道说这次投资失败了，大家都去淘宝买了，也不会来我这个地方买

租个这么差的房子给我，还好意思拽，我真的是，要打就来，煞笔

线下也不是不可以做，去买点矿泉水，拿出去卖，或者等自己有几百块钱了，也可以去摆摊，再找个临时工，我自己就不用卖了

创业方向：

1. 小众投资：就像买股票的，但是买股票需要很多钱，但是买这种小的投资可以买点小的投资，五块十块的，都可以

就像那个理论，每天进步一点点，每天是1.01，都是指数型增加的

只能用现在市面上的东西

自己搭建一个平台，还是需要成本的

虽然我大学也卖过这种书籍，但是我没有形成一个知识体系，所以我必定是不会进步的，做着做着就暴死了

要是以后有钱，确实是可以去做一些线下生意的，本地的生意

我没有工作了，也不影响我做生意赚的钱

我知乎为什么一直上不去，就是我写的好的文章不多，大部分都是很广，只是点明了中心思想

创建自己的粉丝数

涉及到快递的东西，至少需要到百元以上我才做的

这和他们企业家当年摆摊摊确实没有任何区别，只是我们内容完全不一样

Ps就处理一个简单的东西

都用淘宝来做吧，我自己也不会做

用考研的这个东西能赚三十左右，那我拿到这十多块钱，就可以进行下一个创业，可以去买点软件，肯定不能买有关于快递的东西

十多块钱可以投入什么东西呢

现在看的勤也是正常的

物以稀为贵

已经交易的订单需要删除

搞点其他的事情

虽然我心情很激动，很想赶紧进行下一个步骤，但是不能急，先慢慢来

我觉得我的爱情不是通过身边的人来见证的，而是通过大自然来见证的

如何在和顾客聊天的过程中让他产生消费的欲望，就是要给顾客留够空间，不能急，切记

哈佛商业评论

我不想说顾客是上帝这种商业模式，我更遵循等价交换

顾客就是上帝完全就是对于商道的不尊重，完全违背了天道

但是我没有朋友，那这种炫耀还是上电视比较好吗

我有一个心愿就是要炫耀自己的结婚的时候的东西

到我结婚的时候，我估计我一个朋友都没有，伴郎都找不到

Qtdesigner的本质还是代码，所以我不用害怕我代码实现不了一些功能

资源池下发有问题

先登录cdk看一下

是不是要登录到后台查看日志信息

如何解决这个问题呢

在中国成功的创业者是要会易理的

妈耶，怎么感觉任正非的思想和我的不谋而合了